



NZYTech – Genes and Enzymes

Field sales representative for Andalucía

NZYTech

NZYTech is a privately owned fast growing international company which develops, produces, and supplies a wide range of solutions in the fields of Molecular Biology & Diagnostics, Enzymes & Proteins, and enzymatic Assay Kits.

What You'll do

@Field Sales Representative

- Lead generation and prospecting within the assigned territory (Andalucía);
- Follow the sales process from lead qualification, finding out customer objectives and needs to creating a proposal and closing the deal
- Meet customers personally and promote cross- and up-selling on existing accounts
- Participate in regional exhibitions, seminars, and conferences.
- Generate quotations and handle relevant tendering processes
- Report activities on CRM (SalesForce)

Who you are:

- Graduate in life sciences (BSc or MSc)
- Practical laboratory experience in molecular biology (DNA/RNA extraction, PCR/RT-qPCR, DNA cloning, protein expression, etc...)
- Experience in sales of life sciences and molecular diagnostics products is a plus
- Ability to manage multiple priorities and perform well in a fast-paced environment
- Fluent in Spanish and English languages (mandatory).
- Willing to travel and visit customers up to 80% of the year

We offer

- Contract (Spanish labor law) - 40 weekly hours (remote job)
- Competitive compensation and benefits package
- Car, phone and laptop

Applications (CV + Cover letter, 2 pages maximum) must be submitted by email to applications@nzytech.com with the following subject "Sales Rep-Andalucia – 2023" until the 31st of August 2023.

NZYTech – Genes and Enzymes

Comercial Andalucía

NZYTech

NZYTech es una empresa con fuerte crecimiento internacional que desarrolla, produce y suministra una amplia gama de soluciones en los campos de diagnóstico y biología molecular, Proteínas & Kits y kits de ensayo enzimático.

Que harás:

@Comercial

- Generación y prospección de leads en el territorio asignado (Andalucía);
- Seguir el proceso de ventas desde la calificación de prospectos al cierre de la venta;
- Conocer los clientes personalmente y promover las ventas cruzadas en las cuentas existentes;
- Participar en exposiciones regionales, seminarios y conferencias;
- Generar presupuestos y manejar procesos de concursos públicos;
- Reportar actividades en CRM (SalesForce)

Tu perfil:

- Graduado en ciencias de la vida (Grado o Máster)
- Experiencia práctica de laboratorio en biología molecular (extracción de ADN/ARN, PCR/RT-qPCR, clonaje, expresión de proteínas, ...)
- Experiencia en ventas de productos de ciencias de la vida y diagnóstico molecular (no obligatorio pero valorable)
- Capacidad para administrar múltiples prioridades y desempeñarse bien en un entorno acelerado
- Dominio de los idiomas español e inglés (obligatorio).
- Disponibilidad para viajar y visitar clientes un 80% del año

Ofertamos

- Contrato – Jornada completa
- Salario competitivo
- Coche, teléfono y ordenador de empresa

Solicitudes (CV + Carta de presentación, 2 páginas máximo) deberán ser enviadas por email a applications@nzytech.com con el asunto "Sales Rep Andaluca – 2023" hasta el 31 de agosto de 2023.